Geschäftsplan AHK Polen 2005-2010: Mitgliederservice

SCHLÜSSEL- PARTNERSCAHFTEN Botschaft(en)/Konsulate Ministerien Medien IHKn/Verbände	SCHLÜSSEL- AKTIVITÄTEN Öffentlichkeitsarbeit Veranstaltungen Informationsvorsprung SCHLÜSSEL- RESSOURCEN Mitarbeiter Marke/Image (-führung)	1. Zugehörigke Exklusivität 2. Information Zugang Problemlöst Probl 3. Rabatte 4. Premiummitgli 5. Problemlöser it Unternehmens 6. Treffen von Ko Erfa	en/Wissen ung und embündelung edschaft nnerhalb der gruppe	KUNDENBEZIEHUNGEN Medien Besuche Telefonate Umfragen Lokale, nationale, intern. Angebote/Veranstaltungen KANÄLE Medien: WiN, WWW, Newsletter öffentliche Veranstaltungen (exklusiv) Reisen	en en en en en etung ernational ional
 KOSTENSTRUKTUR Werteorientierte Koste Öffentlichkeitsarbei Veranstaltungskoste Erhöhte Reise- /Kon Prämien für Mitarbe 	t en nmunikationskosten		TeilneSponse	edbeiträge hmerentgelte oring ummitgliedschaft	

Businessplan AHK Polen 2005 bis 2010: Interessenvertretung

SCHLÜSSEL- PARTNERSCAHFTEN Rada und Mitglieder Bundesländer (bes. Bayern) Botschaften (D+PL) Andere bilaterale Kammern	SCHLÜSSEL- AKTIVITÄTEN Gesprächsführung Gastgeberfunktion "Papiere schreiben" und verteilen Analysen	WERTANGEBOTE Einzelprobleme werden neutral, aber parteilich verarbeitet Individuelle Problem werden gebündelt Persönlicher Zugang wird auf Kammerterrain ermöglicht	ständiger persönlicher Austausch "Ohr auf der Schiene" Partnerschaft bei Problemlösung	KUNDENSEGMENTE Große Unternehmen Mittlere Unternehmen zumeist mit lokalen Problemen Politik / Diplomaten: möchten sich "sonnen", dass sie etwas "für die Wirtschaft"
	SCHLÜSSEL- RESSOURCEN		KANÄLE Veranstaltungen	tun
	(gute) Mitarbeiter		Gespräche / Einladungen	
	Zugang zu Personen, Medien, Räumlichkeiten		PR - eigene/fremde Medien	

KOSTENSTRUKTUR

Mischung aus kosten- und werteorientierter Kostenstruktur

- Mitarbeiter
- Gästebetreuung
- Veranstaltungskosten

EINNAHMEQUELLEN

- Teilnehmer-Entgelte
- Sponsorenschaften
- Werbung
- Mitgliedsbeiträge / Premiummitgliedschaften
- Darstellung Deutschlands aus Bundeszuschuß

Businessplan: Service

SCHLÜSSEL-	SCHLÜSSEL-	WERTANGEBOTE	KUNDENBEZIEHUNGEN	KUNDENSEGMENTE
PARTNERSCAHFTEN	AKTIVITÄTEN	Einstieg	Zunächst über	Nicht-Mitglieder
DEUTSCHLAND	Vertrieb:	Marktinfo	Vermittler	Einsteiger
DIHK	neue Wege und Partner-	Marktberatung	Medien	Problemfälle
IHKn	schaften	Gründungsunterstützung	Kammern	
Konsulate	Mediennutzung	Vertriebsbüro	(Verbände)	
Verbände		Rechtsberatung	Sprechtage	Mitglieder
	Qualität:		Firmenbesuche	
POLEN	QM-System	Bestehend		D:
Eigene Regionalbüros		Buchhaltung		
Wirtschaftsprüfungs- und	Flexible Preisbildung	Personalsuche		
Beratungsgesellschaften	Verkettung von Angeboten	MwSt-Rückerstattung		PL
Woiwodschaftsverwaltung	SCHLÜSSEL-	Schiedsgericht/Mediation	KANÄLE	
	RESSOURCEN	FuW-Bildung	Managara Managarah Itunggar	Vortrotungon
		Veranstaltungsorganisation	Kammer-Veranstaltungen	Vertretungen
		Püradionstloistung	BMWi-Projekte Firmenbesuche	DZT, DWI, Bayern
		Bürodienstleistung		
			Vorträge	Bundesländer Kommunen
			Manhana	Bundesländer, Kommunen deren WiFö-Gesellschafter
			Werbung	
			Vanhandarusamının anark sit	u.ä.
			Verbandszusammenarbeit	

KOSTENSTRUKTUR

Kostenorientierte Kostenstrukur

- Mitarbeiter
- Einkauf von Informationen
- Herstellungskosten
- Vertriebskosten D und PL

EINNAHMEQUELLEN

- Basisdienstleistungen: Bundeszuschuß
- Beiträge, Entgelte, Gebühren